



Bodycote Hardingscentrum BV, een bedrijf van de wereldwijd toonaangevende Bodycote Groep op het gebied van thermische behandeling van staal en non-ferro metalen, is gespecialiseerd in technisch innovatieve toepassingen voor corrosiebestendige staalsoorten. Met ons speciaal "S³P" proces voor de behandeling van corrosiebestendige roestvrije staalsoorten bedienen wij onze veeleisende klanten in de voedingsmiddelenindustrie, farmaceutische, medische, chemische, olie- en gasindustrie, machinebouw, automotive industrie en de consumentenmarkt. Al meer dan 30 jaar ondersteunen wij onze klanten in de ontwikkeling en optimalisatie van één product tot serieproductie. Om onze sales, voor de ontwikkeling en ondersteuning van onze klanten te versterken, zijn we op zoek naar een

Junior Sales Engineer (m/w) Warmtebehandeling van edelstaal

Uw functie:

- U zult op de verkoop binnendienst met de werkzaamheden gaan beginnen met de optie om te wisselen naar de buitendienst
- Ondersteuning van de buitendienst bij het werven van nieuwe klanten en nieuwe projecten
- Markt bewerking, identificatie en werving van nieuwe klanten via internet / telefoon
- Ontwikkeling van nieuwe toepassingen in samenwerking met de klant
- Het samenstellen van documentatie en rapporten
- Uitwerking van calculaties en aanbiedingen
- Behoud en onderhoud van vaste klanten en -data
- Onderhouden van klanten contacten
- Interface tussen productie en verkoop
- Ondersteuning van de marketingafdeling bij het samenstellen van folders, mailings en marktresearch
- Ontwikkeling van uw eigen expertise op het gebied van techniek en technische toepassingen

Uw profiel:

- Afgeronde hbo-opleiding op het gebied van werktuigbouwkunde / materiaalkunde of een vergelijkbare opleiding
- Kennis op het gebied van warmte- of oppervlaktebehandeling van metalen of non-ferrometalen is een pre
- Hoge betrokkenheid bij de opbouw van de markt voor een niche-proces
- Servicementaliteit
- Ondernemersmentaliteit
- Klanten- en opdracht georiënteerd
- Hoge mate van zelfstandigheid en een eigen verantwoordelijkheid
- Sterke verkoop-persoonlijkheid, communicatief, dynamisch en het graag in een team willen werken
- Goede kennis van de Duitse en Engelse taal
- Bereid om te reizen
- In het bezit van een geldig rijbewijs

Ons aanbod:

- een veelzijdige en interessante sales job met eigen verantwoordelijkheid in een gemotiveerd team.
- een aantrekkelijk arbeidsvoorwaarde pakket
- verdere opleidingsmogelijkheden

Een interessant profiel ? Dan willen we graag met u kennismaken. Uw motivatiebrief en CV kunt u sturen naar: monique.fleer@bodycote.com of stephanie.doerenberg@bodycote.com

Voor verdere informatie betreffende de functie staat de heer Jeroen Heijneman tot uw beschikking. U kunt hem bereiken op het volgende emailadres: jeroen.heijneman@bodycote.com