

Partnership Development Manager (Intern) – Growth Team Amsterdam

Ben jij:

- * Iemand die houdt van uitdaging?
- * Iemand die graag het verschil maakt?
- * Iemand die graag samenwerkt met gedreven collega's?

Meld je dan nu aan!

Wie zijn wij?

OuiOpen is de AIRBNB van (pop-up) retail ruimte. Wij zijn de Europese leider in het vinden en boeken van commerciële ruimte voor de korte- termijn.

We werken samen met grote merken als Samsung, Armani, Karl Lagerfeld en Heineken. Op dit moment managen we meer dan 2000 locaties wereldwijd en hebben daarbij al meer dan 15.000 klantverzoeken verwerkt.

Onze missie is om toegang te bieden tot kwalitatief hoogwaardige pop-up ruimte in iedere grote stad, wereldwijd.

Wie ben jij:

Als Europese marktleider voor het vinden en huren van pop-up retail ruimte groeit OuiOpen snel in alle steden rond de wereld waar we actief zijn. Om de ontwikkeling van onze vestiging in Amsterdam te ondersteunen zijn wij daarom op zoek naar een ambitieuze stagiair om in de rol van Partnership Development Manager ons Growth Team te versterken.

Als belangrijk onderdeel van onze Amsterdamse vestiging, ben je primair verantwoordelijk voor het vinden van en communiceren met nieuwe en bestaande partners die beschikken over hoogwaardige ruimte. Daarnaast leg je contact tussen deze partners en onze internationale klanten. Partners worden door ons kosteloos verbonden met nieuwe klanten, welke hen betalen voor de huur van de ruimte. Dit maakt samenwerking met OuiOpen een no-brainer. Gedurende de stage werk je zij aan zij met het senior management binnen het bedrijf. Wij zijn daarom op zoek naar een hardwerkende en communicatieve stagiair die gepassioneerd is om bij te dragen aan de revolutie van de retail industrie.

Dit is een waardevolle stage die je de ins- en outs van effectieve partner communicatie bijbrengt, waardevolle zakelijke vaardigheden leert en van binnen uit laat zien hoe een succesvolle start-up wordt opgebouwd en uitgroeit tot een wereldwijd bepalende speler. We zoeken mensen die bij voorkeur per direct kunnen starten, op een doorlopende basis.

Geïnteresseerd? Meld je nu aan!

Jouw werkzaamheden:

- * Persoonlijk selecteren van gekwalificeerde partners
- * Contact leggen tussen partners en klanten
- * Opbouwen en onderhouden van succesvolle partner relaties
- * Leveren van uitstekende service en proactieve communicatie
- * Voorbereiden van relevante gegevens en deze verstrekken aan de klant
- * Monitoren van bestaande partners via ons online platform
- * Leren en toepassen van effectieve communicatieve vaardigheden. Inclusief pitchen en presenteren op directieniveau.

Het ideale profiel:

- * Sterke communicatieve vaardigheden, persoonsgericht en commercieel ingesteld
- * Goede schrijfvaardigheden voor schriftelijke communicatie met partners
- * Doelgericht, energiek, ondernemend en hardwerkend
- * Werkervaring in verkoop of communicatie is een plus
- * Kwaliteiten om zowel in een team als individueel te werken
- * Slim, intuïtief en oog voor detail
- * Geïnteresseerd in nieuwe technologie startups, retail en commercieel vastgoed
- * Geografische kennis van Amsterdam is een plus (met nadruk op kennis van belangrijke winkelgebieden)
- * Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal en goede communicatieve vaardigheden in het Engels
- * In bezit van Bachelor of Master diploma of momenteel in de laatste fase van studie

De voordelen:

- * 360 graden interactie met alle aspecten van het bedrijf
- * Ontvang communicatietraining, professionele ontwikkeling en relevante bedrijfsvaardigheden

- * Werk met innovatieve internationale merken en partners
- * Bezoek de mooiste plekken van Amsterdam
- * Maak deel uit van een jong en ambitieus team binnen een snel groeiende wereldwijde tech-startup
- * Druk je stempel op de ontwikkeling van het gehele bedrijf en wees verantwoordelijk voor je eigen werk
- * Werk zij aan zij met senior leidinggevendenden binnen het bedrijf
- * Ontvang ondersteuning en coaching en de kans je eigen ontwikkeling te sturen
- * Krijg verantwoordelijkheid binnen het bedrijf met carrièreperspectief bij OuiOpen. Leidinggevende en management functies zijn beschikbaar voor uitstekende stagiairs die een sterk potentieel laten zien

Extra voordelen:

Locatie

Ons kantoor gevestigd op een schitterende locatie aan de Singel, midden in het centrum van Amsterdam. Daarnaast wordt je omringd door ambitieuze ondernemende mensen in een dynamische omgeving

Coaching

We coachen en mentoren je gedurende de gehele stage. We stellen samen leerdoelen op en we houden je voortgang bij om zeker te zijn dat je maximale ervaring opdoet

Netwerk

Ons omvangrijke netwerk biedt de mogelijkheid om kennis te maken met een breed scala aan ondernemers en bedrijven

Sociale activiteiten

Met sociale evenementen en borrels vieren we de successen die we samen bouwen

Start: Per direct indien mogelijk | **Periode:** 4 tot 6 maanden
Werkweek: 40 uur | **Vergoeding:** €400,- per maand

Stuur een e-mail met je c.v. naar contactnl@ouiopen.com. Wij zullen dan zo snel mogelijk contact opnemen voor het inplannen van een gesprek.

Wij kijken uit naar je reactie!