

Biografie René Slootweg Vanderlande Industries

René Slootweg is Director Service Sales & Consultancy bij Vanderlande Industries. De afdeling richt zich op het uitbreiden en vermarkten van het portfolio van Services en Advies vanuit de partnership-gedachte met de klant. Daarnaast is René rechtstreeks betrokken bij de grotere internationale sales-cycles en key-accounts. De service-concepten strekken zich uit van incidenteel mechanisch onderhoud tot full-scope servicecontracten met on-site teams. IT&Controls, incl. 7*24 uurs ondersteuning en upgrades, is daarin steeds belangrijker geworden. De Service- en Consultancy-scope richt zich niet alleen op de technische staat van het geleverde systeem, maar ook op BPI, Business Process Improvement, in het operationele proces. In de praktijk worden daarmee, on target, grote verbeteringen gerealiseerd voor de klant. De opgedane kennis en ervaring stellen Vanderlande ook in staat om, als echte Service-company, complete diensten te leveren op systemen die door andere partijen zijn ontwikkeld en geïnstalleerd. René is bedrijfseconoom, heeft een masters-opleiding gedaan in Transport en Logistiek, en heeft een brede management-ervaring, van controller tot CIO, in logistieke bedrijven. Daarnaast heeft hij als senior consultant gewerkt voor Berenschot en Out Of The Box.